

Curs:

TÈCNIQUES DE NEGOCIACIÓ

L'Associació d'Empreses del PTV desenvoluparà amb la col·laboració del Parc Tecnològic del Vallès el proper 13 d'abril de 2011, un dels cursos inclosos en la programació semestral a càrrec d'INGECAL, empresa especialitzada en activitats de consultoria, i formació a les àrees de coneixement de la gestió de la seguretat de la informació, qualitat, medi ambient, gestió empresarial, innovació, seguretat, salut laboral i responsabilitat social. Agrupa a un conjunt de professionals, dirigits pel Sr. Evaristo Gutiérrez, amb més de 450 clients i més de 800 activitats formatives impartides. (www.ingecal.cat)

L'objectiu del curs és aportar als participants els conceptes bàsics per desenvolupar metodologies sobre la gestió de la negociació, tant interna com externa.

El curs està adreçat a persones Directius, caps de departament, responsables de recursos humans.

PROGRAMA

1. *Introducció a la negociació.*
2. *Entorn de la negociació.*
3. *El procés: motius, objectius i límits, preparació, superació d'objeccions, tancament i compromisos.*
4. *Tècniques per marcar la diferència:*
 - *comunicació verbal*
 - *comunicació no verbal*
 - *PNL i IE (a l'abast de tothom)*
5. *Després de la negociació.*
6. *Casos pràctics*

Documentació:

- Dossier amb format paper i informàtic.
- Material didàctic complementari: guies, publicacions, articles,...
- Certificat d'assistència.

Dia i hora

Dimecres 13 d'abril de 2011.

De 09:30 a 14:00 hores

Lloc

Centre d'Empreses de Noves
Tecnologies.
Parc Tecnològic del Vallès
(Cerdanyola del Vallès)

Ponents

Bruno Léger,
Consultor de RR. HH.
d'INGECAL.

Inscripcions

Quota d'inscripció empreses
associades a l'AEPTV:

50,00 € + IVA: 59,00 €

Empreses del PTV:

75,00 € + IVA: 88,50 €

Resta empreses

95,00 € + IVA: 112,10 €

El curs inclou coffee break.

Les places són limitades.

Es requereix inscripció
prèvia a:

ingecal@ingecal.cat

abans del 8 d'abril de 2011.

Telèfon: 93 237 83 90

Forma de pagament:
mitjançant transferència
bancària.